

Soria, 31 de marzo de 2016

## CIRCULAR ASOCIADOS N° 84/44/09/16:

¡Únete a la nueva aplicación para móviles SoriaDeCompras: las 10 razones por las que tu empresa debe estar aquí!



Estimado asociado de FOES:

Te escribimos desde FEC Soria (Federación de Empresarios de Comercio de Soria) para presentarte nuestra aplicación para teléfonos móviles SoriaDeCompras con el fin de que tu empresa forme parte de ella.

Aunque seguro que conocerás otras aplicaciones de smartphones para la realización de promociones comerciales, en FEC Soria estamos trabajando desde 2015 en un canal de este tipo que verdaderamente sea útil y productivo para que las empresas sorianas puedan acercar sus productos a sus clientes a través de campañas publicitarias periódicas. Para no hacerte perder el tiempo, a continuación te damos una rápida lista de 10 motivos por los que tu empresa debería estar en SoriaDeCompras:

## 1. PORQUE ES MUY FACIL DE USAR PARA EL CLIENTE Y PARA TI.

Si la complejidad es excesiva, el usuario es muy probable que desista. Conscientes de este hecho, diseñamos SoriaDeCompras para que cualquier vecino de Soria, con independencia de su edad o competencias, pueda emplear la aplicación y hacer efectiva las promociones. ¿Qué tiene que hacer? Solamente ha de acercarse físicamente al establecimiento y mostrar al dependiente la oferta en su teléfono móvil para poder adquirir el artículo o servicio en el que está interesado. Y como segundo y último paso, el cliente podrá escanear con la cámara de su teléfono móvil el **código QR** que le exhibirá el dependiente del establecimiento.



¿Qué es esto del código QR? No es ni más ni menos que una especie de código de barras que las aplicaciones móviles como SoriaDeCompras pueden leer a través del objetivo de la cámara del teléfono. El cliente tiene que hacer como si tomara una foto y a partir de entonces valida la oferta y entra a 'jugar' en 'La Liga \$DC': un torneo en el que gana puntos y participa en sorteos de regalos cada vez que hace una compra.

## 2. PORQUE TE SALE GRATIS.

Sí, no es un motivo que garantice el éxito de esta aventura pero sí es una razón de peso para que te sumes a ella. Las empresas integrantes de SoriaDeCompras no han de abonar ninguno de los gastos que conlleva la realización de actividades, promociones y regalos a usuarios de SoriaDeCompras durante el primer año de funcionamiento. **Nada.** FEC Soria asume todos los gastos derivados porque nuestro principal deseo es convencerte de que esta aplicación funciona, es decir, que tienes más clientes y más compras. Si conseguimos esto último, no habrá mayor satisfacción.

## 3. PORQUE NO TE QUITA TIEMPO.

Exactamente, nosotros nos ocupamos de todo para que tú te dediques por entero a la gestión de tu negocio. El único tiempo que te va a absorber SoriaDeCompras es el invertido en pensar la promoción periódica que vas a realizar y atender a nuestro fotógrafo a la hora de tomar imágenes de los productos que aparecerán en la oferta, es decir, un tiempo minúsculo. Si luego quieres ojear a través de la página web las estadísticas de clientes que han efectuado compras a través de la app o demás es cosa tuya pero nunca un requisito imprescindible.

## 4. PORQUE NO TE HACE FALTA ENTENDER DE TECNOLOGÍA.

“Yo es que estas cosas de los teléfonos móviles no las entiendo y no sé para qué sirven”. Quizá no podríamos poner estas palabras en tu boca pero sabemos por experiencia que la tecnología (demasiada) es uno de los hándicaps que pueden retraer a una empresa o hacer fracasar un proyecto. De esta manera quisimos liberarte de cualquier aparato en tu establecimiento. Para estar en SoriaDeCompras solo necesitarás exhibir la cartulina con el código QR que te facilitaremos... y punto. ¿Qué luego tienes curiosidad por acceder al espacio de tu empresa en la web? Está a tu disposición pero, como antes te decíamos, esto no es imprescindible ya que nosotros estamos al tanto de ello.

## **5. PORQUE HACEMOS REGALOS A LOS USUARIOS.**

Es uno de los ganchos en los que pensamos para incentivar el uso de la aplicación. Estos regalos serán tanto materiales (artículos de todo tipo) como bonos de distinto importe monetario para canjear en los establecimientos de SoriaDeCompras. Los regalos se sortearán a través de distintos juegos y concursos con cada promoción periódica. La idea que queremos trasladar es que cualquiera puede ganar un premio ya que estos no son ni irreales ni remotos. Por lo demás, FEC Soria hace frente al coste íntegro de estos regalos.

## **6. PORQUE HACES PUBLICIDAD GRATUITA DE TU NEGOCIO.**

SoriaDeCompras no deja de ser un canal publicitario de los negocios que lo componen. Pero no solo eso. Como seguro que sabrás en primera persona por el uso del teléfono móvil, la penetración de la comunicación recibida a través de estos es sumamente efectiva. De manera gráfica, cada soriano y forastero que emplee la aplicación SoriaDeCompras llevará tu empresa en su bolsillo.

## **7. PORQUE ESTO ES EL FUTURO.**

Igual que nosotros, tú seguro que también te has dado cuenta: para asegurar la supervivencia y el progreso de tu empresa se hace indispensable estar presente en el nuevo mundo de la comunicación (Internet, venta on-line, webs, aplicaciones móviles, mailing...). Nosotros no queríamos que nuestras empresas asociadas dejaran pasar este tren y por este motivo nos decidimos a emprender este proyecto.

## **8. PORQUE LO HACEMOS NOSOTROS EN SORIA.**

Si te pedimos tu confianza es porque tenemos argumentos para que puedas depositarla. Quienes estamos detrás de SoriaDeCompras somos personas que como tú y como yo vivimos y trabajamos en Soria; que pertenecemos a FEC Soria, la asociación integrada en FOES de empresarios de Comercio de esta provincia que llevamos desde el año 2001 trabajando en pro de nuestro sector por medio, entre otras cosas, de la realización de proyectos como la Feria Comercial SoriaDeCompras 2015, celebrada el pasado mes septiembre en la ciudad de Soria y

germen de este proyecto... Y porque para cualquier duda o consulta que se te plantee nos la puedes decir cara a cara porque estaremos encantados de ayudarte en persona (o por teléfono) en nuestras oficinas de FOES de calle Vicente Tutor, número 6, 4ª planta (Tfno. 975 233 222).

## 9. PORQUE SOLO EXISTE UNA REGLA.

Solo pedimos una única condición para operar dentro de la aplicación SoriaDeCompras: las promociones publicadas han de ser exclusivas de SoriaDeCompras, es decir, los usuarios que no posean la aplicación no podrán beneficiarse de la oferta en tu negocio. Con este requisito solo pretendemos estimular al cliente a que emplee la aplicación. Tenemos la certeza de que si el establecimiento transige a la hora de aplicar la oferta a cualquier cliente, con esto solo obra en perjuicio del propio establecimiento, del resto de empresas y de la propia aplicación ya que si los clientes comprueban que las ofertas se pueden adquirir libremente perderán cualquier interés por la aplicación y, por consiguiente, la publicidad de tus productos caerá por entero en saco roto.

Como verás, es un pequeño requisito el que te rogamos cumplir. No te exigimos ninguna clase de cuota, ningún compromiso de permanencia (puedes dejar SoriaDeCompras cuándo desees sin ninguna contraprestación)... Con ello solo queremos que compruebes una convicción: SoriaDeCompras te puede generar dinero. Así de claro.

## 10. Y PORQUE NO TIENES NADA QUE PERDER Y MUCHO QUE GANAR.

Es cierto, solo por probar no te va a costar nada. Todas las ganancias que extraigas con SoriaDeCompras, sean pocas o muchas, (y confiamos en que sean muchas) serán a mayores porque la aplicación no te ocasionará ninguna pérdida.

Si después de leer estas 10 razones hay alguna cosa que no te ha quedado clara, nos llamas o te acercas nuestra oficina de FOES (Vicente Tutor, número 6, 4ª planta (Tfno. 975 233 222) y tratamos de resolverla.

*Un saludo y mil gracias por prestar atención a nuestras palabras.*